



## Уважаемые господа, читатели журнала «Склад и Техника»!

Позвольте передать вам самые теплые слова в наступившем году Тигра из нашей маленькой красивой страны Голландии.

Голландская компания Walker Hagou Magnetics B.V. основана в 1947 г. и входит в состав Walker Magnetics Group, мирового лидера в области магнитных технологий. Ее продукция применяется на предприятиях более чем в 50 странах мира и пользуется заслуженным доверием благодаря высокому качеству, надежности в эксплуатации и постоянным инновациям. Электромагниты от крупнейшего в мире производителя промышленных грузоподъемных магнитов Walker Hagou Magnetics пользуются огромной популярностью и в России. Огромный выбор этой продукции может удовлетворить потребности многих отраслей промышленности России в оснащении производств высокоэффективным оборудованием.

Вместе с нашим дилером в России мы предлагаем:

- магниты для подъема металлических грузов массой от 30 кг до 100 т, включая отходы металлического производства;
- постоянные и электрические магниты стандартной грузоподъемностью до 5 т для подъема плоских грузов;
- электрические (с питанием от сети) грузоподъемные магниты для плит и металлоконструкций;
- постоянные магниты специального назначения с пневматическим управлением;
- батарейные магниты грузоподъемностью до 5 т для плоских изделий и до 2200 кг для изделий круглого сечения.

Walker Hagou Magnetics сотрудничает с ЗАО «Компания инноваций и технологий» уже несколько лет. Сегодня мы видим, что совместная работа с каждым днем становится все более эффективной, благодаря чему



наши клиенты в России могут успешно решать технические задачи. Следует отметить, что несмотря на кризис во втором полугодии 2009 г. мы реализовали несколько успешных проектов, связанных с обеспечением российских предприятий профессиональной и качественной продукцией.

Желаю всем нашим клиентам

в России успехов, здоровья и примите наши поздравления с Новым годом по-голландски: «Vrolijk Kerstfeest en een Gelukkig Nieuwjaar!»

**С наилучшими пожеланиями из Голландии, директор по продажам и маркетингу Питер Виринга (Pieter Wieringa)**



## KARDEX ONE FOR ALL.

### Уважаемые дамы и господа!

Прежде всего позвольте от лица компании KARDEX поздравить вас с наступившими праздниками и пожелать в наше непростое время не терять оптимизма и верить в лучшее будущее. Я уверен, что сообща мы сможем преодолеть кризис и выйти на новые рубежи, намеченные в жизни и в бизнесе, в частности.

Для всех нас 2009 год был годом преодоления последствий непростой ситуации в мировой экономике, и мы прилагали максимум усилий для осуществления поставленных задач. Нам приятно осознавать, что KARDEX не потеряла своих лидирующих позиций в мире и завершила год с неплохими показателями. За этот период был завершен проект, начатый годом ранее, по слиянию двух мировых брендов Megamat и KARDEX в один. Теперь мы поставляем обо-

рудование на рынки всего мира под именем всемирно известного бренда KARDEX.

Одной из главных задач, поставленных на 2010 год, является создание максимально благоприятных условий для продаж и высочайшего уровня сервисного обслуживания. Мы уверены, что именно это внесет свежую струю в развитие рынка логистики и складского хозяйства во всех странах мира.

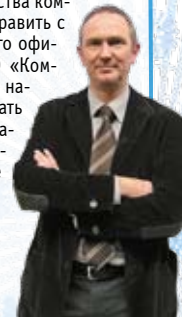
Наша компания уделяет огромное внимание рынку России и стран СНГ. Ваш рынок – один из наиболее быстроразвивающихся в мире и содержит в себе огромный потенциал развития. Мы наблюдаем, как несмотря на кризис практически не останавливается создание и ввод в эксплуатацию логистических центров, новых современных складов, проводится обширная модернизация уже построенных ранее объектов. Мне близок оптимизм россиян в преодолении трудностей, я от всей души желаю вам успехов!

В прошедшем году KARDEX реализовала ряд очень важных проектов в России и старалась идти в ногу с требованиями времени. В настоя-

щее время мало насыщать рынок оборудованием даже высочайшего класса, каким является наш продукт. Современные требования предполагают внедрение данного оборудования в существующие логистические системы учета, распределения товарно-материальных ценностей, контроля и полной автоматизации всех складских процессов. Стремясь идти в ногу со временем, KARDEX планирует ввести в самое ближайшее время новый программный продукт, позволяющий соответствовать всем этим условиям.

От своего имени и от лица руководства компании KARDEX позвольте еще раз поздравить с Новым 2010 годом и Рождеством нашего официального дистрибьютора в России ЗАО «Компания инноваций и технологий», всех наших общих клиентов в России и пожелать им успехов и счастья! Желаю всем читателям журнала «Склад и Техника» здоровья, успехов и твердой веры в себя. Все ваши планы обязательно реализуются!

**Люк де Бозс (Luc De Boes), директор по экспорту и ключевым клиентам KRM Division KARDEX System AG**



## CAVAION SIDELOADERS BAUMANN

### Уважаемые читатели журнала «Склад и Техника»!

Наша компания имеет сорокалетний опыт в области разработки, проектирования и производства боковых погрузчиков Vaumann и признана ведущим производителем дизельных, газовых и электрических боковых погрузчиков грузоподъемностью от 3 до 45 т. С 1969 году на нашем заводе в г. Кавайон (Италия) на высококачественных и высокоэффективных специализированных производствах выпускаются погрузчики, для обслуживания которых используется международная сеть

предпродажного и послепродажного сервиса. На сегодняшний день мы экспортируем нашу технику в 58 промышленно развитых стран мира, определяя тенденции развития этой отрасли в целом и являясь законодателями ее стандартов.

Мы горды тем, что на протяжении уже почти 30 лет экспортируем



нашу продукцию в Россию, последние годы успешно сотрудничая с эксклюзивным дилером и дистрибьютором Vaumann в России Компанией инноваций и технологий из г. Тольятти. Благодаря постоянному обучению сотрудников сервисного и коммерческого отделов этой компании непосредственно на территории завода, быстрым поставкам качественных оригинальных запасных частей и компонентов в Россию, прямой связи между г. Тольятти и г. Кавайон мы создали успешную команду для удовлетворения потребностей россиян.

Лесная и сталелитейная промышленность – две основные области, где применяются боковые погрузчики. Боковые погрузчики Vaumann могут использоваться для работы с пластиком, бетоном, контейнерами. Погрузчики Vaumann помогают клиентам работать с длинными и громоздкими грузами быстрее и безопаснее.

2009 год был не легким для рынка боковых погрузчиков. Тем не менее благодаря инвестициям в ноу-хау, профессиональному обслуживанию, продаже надежной и высококачественной продукции, вниманию к новым по-

требностям клиентов мы увеличили долю на рынке в этом году. Так, например, выдержав большую конкуренцию, нам удалось заключить очень выгодную сделку с британской компанией Finforest по продаже 27 дизельных боковых погрузчиков. Кроме того, мы представили новые 8- и 10-тонные электрические боковые погрузчики переменного тока, а также разработали и поставили боковые ричстакеры грузоподъемностью 35 и 25 т для безопасного перемещения контейнеров, имеющих хороший рыночный потенциал для применения в различных отраслях промышленности.

Настоящая экономическая ситуация затронула всех, и несмотря на это мы совместно с нашим дистрибьютором Компанией инноваций и технологий прилагаем все усилия для того, чтобы увеличить долю на рынке, продолжая вкладывать средства в повышение профессионализма и качества продукции.

Компания Vaumann желает нашим клиентам в России веселого Рождества и счастливого Нового года!

**Управляющий директор компании Vaumann S.r.l. Клаус Пирпамер (Klaus Pirpamer)**

